

# NGHỆ THUẬT THUYẾT PHỤC LOGIC



Tác giả: Kaoru Tachibana (*Nhật Linh dịch*)

Nhà xuất bản: Lao động ; Công ty Văn hoá và Truyền thông 1980 Books

Nơi xuất bản: Hà Nội

Năm xuất bản: 2019

Môn loại: 150-158

Giao tiếp thuyết phục hôm nay, chính là khởi đầu của giao tiếp thuyết phục về sau. Cho dù, đó là người bạn chỉ gặp một lần, nếu bạn giao tiếp tốt bạn sẽ ghi dấu trong tâm trí của đối phương. Giao tiếp thuyết phục không phải công việc, mà là nghệ thuật phục vụ cuộc sống trong gia đình, hay trong mối quan hệ với bạn bè đồng nghiệp.

Để thuyết phục người khác, ngoài khả năng giải thích, thì khả năng nắm bắt tâm lý và kỹ thuật thuyết phục logic sẽ giúp bạn trở thành người đáng tin cậy. Bạn đừng quên rằng, mục đích của giao tiếp thuyết phục không phải là nói hết những điều bản thân muốn nói để cảm thấy thoải mái hơn, mà là nhằm thay đổi thái độ và quan điểm của đối phương.

Cuốn sách "***Nghệ thuật thuyết phục Logic***" của tác giả Kaoru Tachibana cung cấp cho người đọc những khái niệm cơ bản về thuyết phục, giao tiếp thuyết phục, những cảm xúc chi phối tâm lý con người và các kỹ thuật thuyết phục logic dựa trên những luận thuyết tâm lý học.

Cuốn sách gồm sáu nội dung:

- 1. Giao tiếp thuyết phục là gì?***
- 2. Tâm lý con người bị cảm xúc chi phối***
- 3. Tạo sức mạnh thuyết phục hợp lý***
- 4. Nghệ thuật khiến người khác đón nhận ý tưởng bản thân***
- 5. Kỹ thuật tâm lý khi giao tiếp thuyết phục***
- 6. Lý thuyết cơ bản về giao tiếp thuyết phục***

***Trân trọng giới thiệu cuốn sách cùng bạn đọc!***